

# Partenariat entre Beltrami et Natuursteen Holland

La plus grande nouvelle à Stone Expo 2008 a été divulguée lors de la conférence de presse organisée par Beltrami sur le sol gantois. C'est en effet avec une certaine fierté que le grossiste en pierre naturelle ouest-flandrien a dévoilé qu'il allait s'allier à Natuursteen Holland. Le grand gagnant de ce partenariat transfrontalier sera assurément le client professionnel qui, à partir du 23 mai 2008, pourra profiter d'une offre de pierre naturelle plus vaste ainsi que d'un service plus performant.

## Collaboration poussée

"Considérer les Pays-Bas et la Belgique comme de petits marchés pour la pierre naturelle constituerait une erreur d'estimation. Même s'ils restent de petits acteurs à l'échelon mondial par rapport à des pays comme la Chine, le Japon, les Etats-Unis ou l'Allemagne. Vu que les contacts globaux gagnent également en importance dans notre secteur,

Beltrami et Holland Natuursteen ont décidé d'unir leurs forces au niveau de l'assortiment et de la logistique." Tels étaient les propos adressés à la presse par Herwig Callewier, managing director de Beltrami, lors de la conférence organisée au salon Stone Expo 2008 à Gand.

L'alliance entre le grossiste en pierre naturelle belge d'Harelbeke et son homologue néerlandais de Gasselte sera entérinée le 23 mai 2008, date à laquelle Natuursteen Holland organisera des journées portes ouvertes pour célébrer son 30ème anniversaire. Il s'agira d'une collaboration poussée qui devrait encore consolider la position de ces deux entreprises de pierre naturelle au niveau des achats et du stock et qui se traduira par une offre accrue et un service encore plus performant pour les clients professionnels du Benelux. "Au niveau logistique, cette alliance signifie que les stocks des deux sociétés, qui était déjà très vaste, va encore s'étoffer", explique Herwig Callewier. "Le client d'aujourd'hui essaie de maintenir des stocks aussi réduits que possible, mais souhaite être livré aussi rapidement que possible. Grâce à un vaste stock en Belgique et aux Pays-Bas ainsi qu'à un large parc de véhicules, nous pourrons garantir à nos clients des livraisons correctes et encore plus rapides. Cette collaboration poussée avec nos collègues néerlandais nous permettra de mettre à disposition encore beaucoup plus rapidement un assortiment de pierre naturelle plus large. Nous caressons l'ambition de venir en aide au client dans la semaine."

## Sociétés indépendantes

Tant Beltrami, le numéro deux en Belgique, que Natuursteen Holland, le second plus gros fournisseur de pierre naturelle des Pays-Bas, sont réputés depuis des années pour leur approche personnalisée de leurs clients. "Il s'agit là d'une stratégie délibérée que les deux sociétés souhaitent continuer à développer à l'avenir", insiste Bart Duursema, directeur de Natuursteen Holland. "Beltrami et Natuursteen Holland accordent énormément d'importance au contact personnalisé avec le client professionnel. Nous voulons être encore plus proche de ce dernier. Les deux sociétés possèdent un solide service commercial tant interne qu'externe et nous voulons encore mieux mettre à profit cet atout après l'entérinement de notre alliance le 23 mai prochain. Mais nos clients peuvent d'ores et déjà choisir parmi les deux assortiments."

Il est important de savoir que tant Natuursteen Holland que Beltrami continueront à opérer comme des sociétés indépendantes. Elles représentent un chiffre d'affaires commun de plus de 40 millions d'euros et emploient ensemble une centaine de collaborateurs.



Bart Duursema et Herwig Callewier



**natuursteen  
holland bv**  
Importeur - Groothandel